

**“Haal meer winst uit uw
inkoop!”**

Tom van de Ven
Geert Geertsema
23 maart 2006



Agenda

- Wie is Conducto?
- Doel Presentatie
- Inkoopproces in de praktijk
- Professionaliseren inkoopproces
- Inrichten van inkoopfunctie
- Tips en trucs

www.conducto.nl



www.conducto.nl

Wie is Conducto?

- Specialist in:
 - Inkoopadvies
 - Interim-opdrachten
 - Werving & Selectie
- Denkers die doen



www.conducto.nl

Doel Presentatie

Praktische handvaten geven voor het professionaliseren van de inkoopfunctie



Inkoopproces in de praktijk

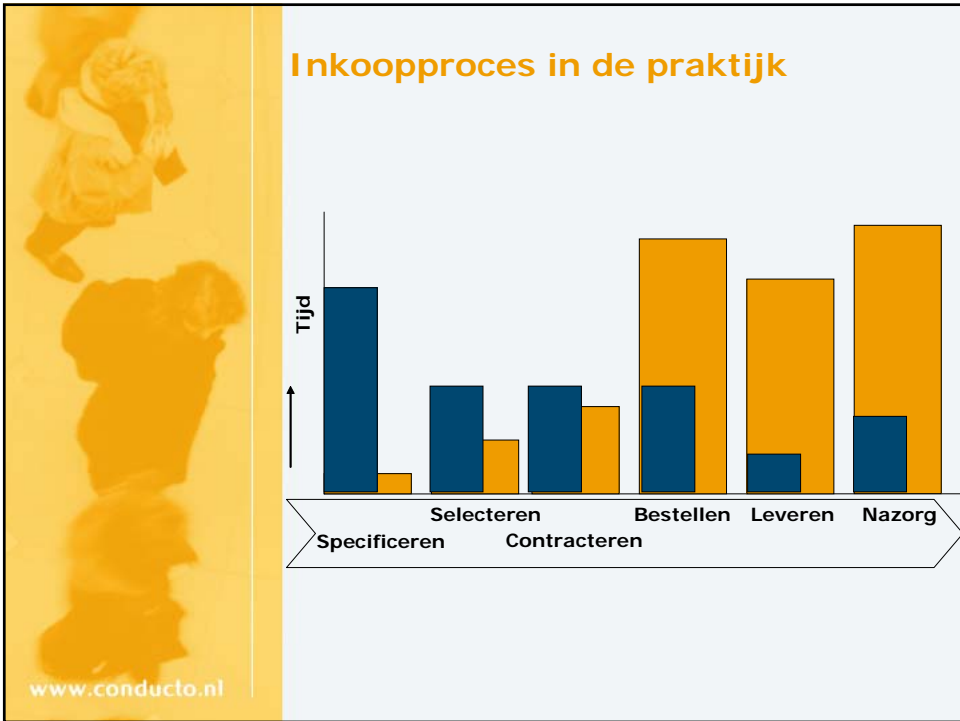
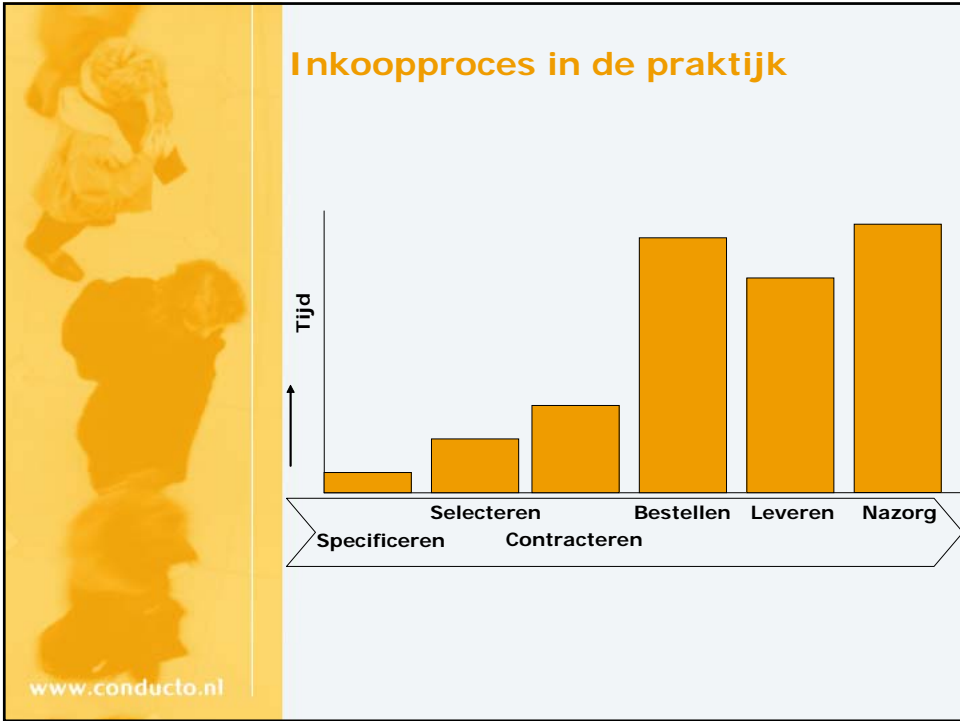
www.conducto.nl

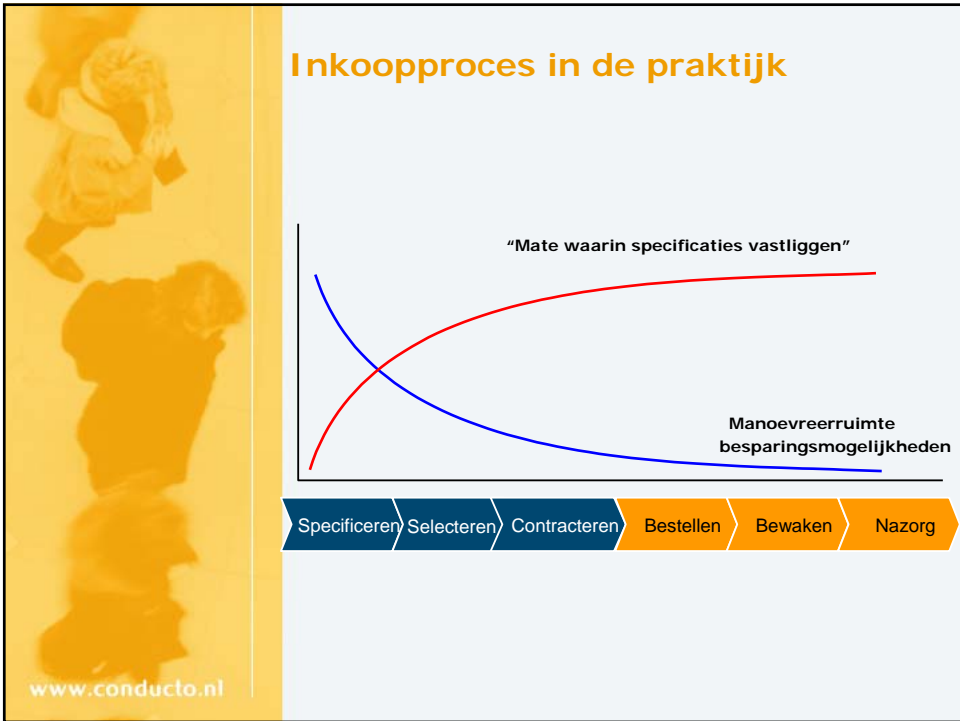


Inkoopproces in de praktijk

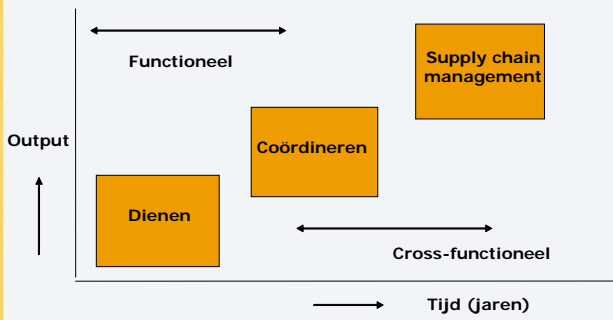
www.conducto.nl

Selecteren Bestellen Leveren Nazorg
Specificeren Contracteren



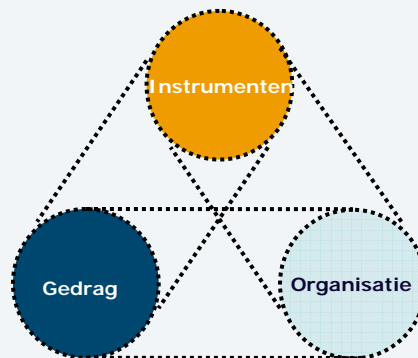


Professionaliseren inkoopfunctie




www.conducto.nl

Inrichten professionele inkoopfunctie



www.conducto.nl



Inrichten inkoopfunctie

Instrumenten

- ERP systeem
- Beleid
- Templates en sjablonen
- Inkoopplan

www.conducto.nl



Inrichten inkoopfunctie

Gedrag

Kenmerken...

www.conducto.nl

Inkooptypen
Het nerveuze type...

Ik heb nog
maar een zenuw over



en daar zit jij
op te werken.

www.conducto.nl

Inkooptypen
Het administratieve type...



www.conducto.nl

Inkooptypen
De onderhandelaar...




www.conducto.nl

Inkooptypen
De ritselaar...



www.conducto.nl

Typologies
Het overwerkte type...



www.conducto.nl

Inrichten inkoopfunctie

Gedrag

- Samenwerken
- Klantgerichtheid
- Ondernemerschap
- Communicatief
- en de traditionele...

www.conducto.nl



Inrichten inkoopfunctie

Organisatie

- Inkoopproces
- Positief spanningsveld

www.conducto.nl



Tips en trucs

- Objectief oordelen waar je staat...
- Waar kan het beter...
- Niet teveel ineens...
- Vier het succes...
- Verkoop inkoop!
- Neem inkoop als bedreiging weg!

www.conducto.nl

Vragen ?

Direct de inkoopprofessional die u zoekt!

